



Sartorius LMA200PM : l'analyse rapide de taux d'humidité élevés

Contact : SARTORIUS MECHATRONICS FRANCE SAS – tél : 01 69 19 21 00 – Fax : 01 69 20 09 22

Email : service.client@sartorius.com - Web : www.sartorius-france.fr

Que ce soit pour du ketchup, de la crème de beauté ou de la peinture, le taux d'humidité constitue un paramètre essentiel susceptible d'influencer la qualité d'un produit. Il faut donc le déterminer avec précision et surtout rapidement – en particulier pour des matières présentant un taux d'humidité élevé.

Le nouvel analyseur d'humidité LMA200PM de Sartorius répond à ces exigences de précision et de rapidité et constitue une nouvelle référence dans ce domaine. En effet, entre 40 et 120 secondes suffisent à l'appareil pour fournir des résultats précis sur le taux d'humidité d'une substance. Fonctionnant selon un principe qui associe dessiccation et pesage, le LMA200PM utilise le rayonnement micro-onde pour chauffer l'échantillon. Ceci s'avère être la méthode de dessiccation la plus rapide et la plus efficace qui existe, notamment pour les échantillons contenant une grande quantité d'eau. Parallèlement, un système de pesage intégré dans le LMA200PM et ayant une résolution de 0,1 mg fournit la précision indispensable lors de la détermination du poids humide et du

poids sec de l'échantillon, tous deux nécessaires pour calculer la perte d'humidité.

Rapidité maximale

Afin de pouvoir obtenir des temps d'analyse très courts, l'échantillon doit absorber le plus de rayonnement micro-onde possible en très peu de temps et le transformer en énergie calorifique. A cet effet, la chambre à échantillon de forme cylindrique du LMA200PM est munie de deux orifices situés dans le bas et qui canalisent le rayonnement micro-onde (dans la gamme de 2,45 GHz) de manière optimale sur l'échantillon. Pendant l'analyse, le plateau à échantillon tourne afin de permettre une répartition homogène des micro-ondes sur l'échantillon et d'éviter le phénomène connu des points chauds ou froids qui se produit avec les analyseurs à micro-ondes traditionnels. Parallèlement, le LMA200PM éloigne très vite la vapeur d'eau qui se dégage de l'échantillon. Pour cela, on met l'échantillon sur un disque en fibre de verre qui permet à la vapeur d'eau de s'évaporer vers le haut à travers la surface de l'échantillon, mais aussi vers le bas à

travers sa face inférieure. Un système de ventilation aspire alors la vapeur d'eau hors de la chambre à échantillon afin d'empêcher la formation de condensation.

Une utilisation pratique

L'écran tactile couleur bien structuré du LMA200PM assure une parfaite lisibilité et une utilisation des plus simples. En mode de fonctionnement de routine, une seule touche est nécessaire pour démarrer une analyse, toutes les autres étapes se déroulant de manière automatique pendant que l'utilisateur est guidé à travers l'analyse par des instructions qui apparaissent sur la ligne d'info située sur l'écran. Le résultat reste affiché jusqu'à ce que l'utilisateur appuie à nouveau sur la touche pour démarrer une nouvelle analyse.

Une gamme complète

En combinant la technologie de pesage à haute résolution et ce procédé de dessiccation rapide, Sartorius comble une lacune dans sa gamme d'appareils et la complète par un analyseur at line très



rapide destiné à contrôler la production. Avec la technique de résonance micro-onde également présentée il y a peu de temps, un procédé d'analyse indirect de moins d'une seconde pour le fonctionnement at line et en ligne, sa série bien connue d'analyseurs d'humidité à infrarouge et un coulomètre pour la détermination sélective d'eau au niveau de quelques ppm, Sartorius offre désormais des solutions adaptées à toutes les applications dans des secteurs aussi variés que le contrôle à la réception des marchandises et au cours de la production, les laboratoires d'assurance qualité ou encore la recherche et le développement – pour une gamme complète au service de l'analyse d'humidité.

EVOSCIENCES : tout ce que vous avez toujours voulu savoir sur la location évolutive d'équipements scientifiques...

Ludwig KUBACKI, co-fondateur d'EVOSCIENCES - Tel : +33 320.878 484 - Mobile : +33 621 723 621 - Fax : +33 320 872 929

Email : lkubacki@evosciences.com - Web : http://www.evosciences.com

Le mois dernier, dans un précédent reportage sur la société EVOSCIENCES, nous vous promettons de répondre prochainement à toutes les questions que vous vous posiez sur la location évolutive d'équipements

scientifiques, ainsi que sur les services de re-commercialisation et de « price market watch » proposés par EVOSCIENCES.

Chose promise, chose due ! La Gazette du Laboratoire se fait l'écho de vos interrogations,

et M. Ludwig KUBACKI, co-fondateur d'EVOSCIENCES, y répond sans détour...

► N'y a-t-il pas d'autres moyens que de louer à perte ?

Une location « à perte » n'existe pas chez EVOSCIENCES. Nous définissons au départ une durée « probable » d'utilisation, si pour quelque raison que ce soit celle-ci venait à changer, nous rétrocéderons grâce à notre offre de re-commercialisation une grande partie des produits de retour anticipé à nos clients.

Pour les équipements à moindre probabilité d'évolution (tels que les chaînes HPLC), nous proposons également des solutions de crédit-bail offrant à nos clients la possibilité d'être propriétaire à terme.

A propos de la location évolutive :

► Pourquoi louer un équipement quand on a les moyens ou le budget pour l'acheter ?

Louer un équipement permet de garder disponible la trésorerie pour des opérations plus stratégiques. Les variations budgétaires liées à l'environnement actuel très mouvant des laboratoires sont difficiles à prévoir sur trois ou quatre ans. La location permet d'adapter le budget aux éventuelles nouvelles contraintes.

► Pourquoi louer un équipement que l'on va utiliser pendant 10 ans ?

Il y a encore quelques années, on pouvait avoir la certitude de conserver un équipement dix ans. Aujourd'hui, les progrès technologiques d'une part, la permanente reconfiguration des entreprises d'autre part, rendent cette certitude plus fragile.

La majorité des équipements qui ont plus de cinq ans chez nos clients restent en place, car les méthodes d'amortissement retenues à l'époque ne laissent pas d'autres options que la perte sur cession pour remplacer l'équipement. EVOSCIENCES résout ce problème en valorisant l'équipement grâce à son offre de re-commercialisation.

Et en comparaison aux autres offres de financement :

► Ma banque n'est-elle pas moins chère pour ce type d'opération ?

EVOSCIENCES s'appuie sur les plus grands groupes financiers des places de Montréal, Paris, Londres et Francfort, pour construire son offre financière. L'écart entre vos conditions en direct ou au travers d'EVOSCIENCES est donc très faible. De plus, cette solution présente deux avantages majeurs :

- Nous pouvons travailler via votre établissement financier ;
- Notre valeur ajoutée apparaît avant l'achat de l'équipement (conseil market price) ;



Demandez notre documentation !



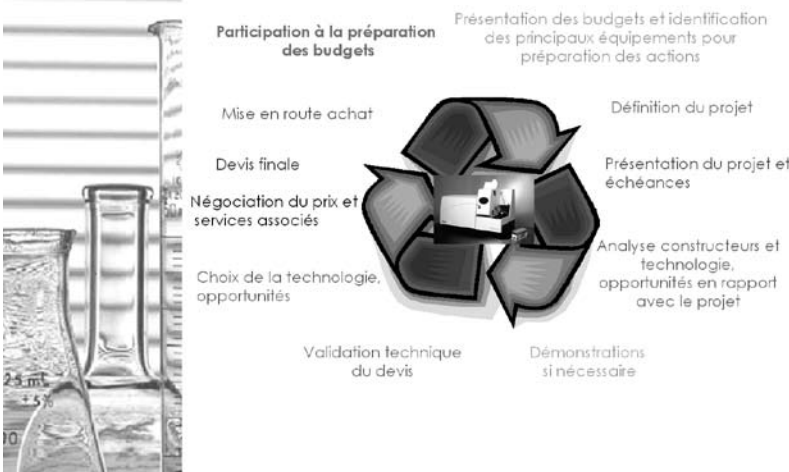
Nouveaux pH-mètres Série +
Une mesure de pH sans erreur. Garantie 5 ans.

Avec les meilleurs capteurs.
Nouveau système ContATC breveté pour électrode de pH.

CRISON FRANCE, s.a.r.l.
info@crison.fr
www.crisoninstruments.com



Gestion du cycle de vie de l'équipement par EVOSCIENCES



Participation à la préparation des budgets

Mise en route achat

Devis finale

Négociation du prix et services associés

Choix de la technologie, opportunités

Validation technique du devis

Présentation des budgets et identification des principaux équipements pour préparation des actions

Définition du projet

Présentation du projet et échéances

Analyse constructeurs et technologie, opportunités en rapport avec le projet

Démonstrations si nécessaire



pendant l'opération de financement en re-commercialisant votre équipement ; ainsi qu'à terme, en vous créditant des produits de cette re-commercialisation. Autant de services qu'une banque n'offre pas !

► **Les constructeurs aussi offrent des solutions de location ; quelle différence ?**

Comme dans le monde de l'automobile ou de l'informatique, certains constructeurs préfèrent louer leurs équipements plutôt que les vendre. Ils s'assurent ainsi un double profit : celui de la vente initiale à leur organisme de crédit et celui de la future machine si jamais vous veniez à en changer.

Si dans votre stratégie d'achat vous mettez aujourd'hui X et Y en concurrence, dans deux ans comment recréer cette situation de concurrence si votre équipement est en location avec Xleasing ?

EVOSCIENCES, indépendant de tous constructeurs et de tous distributeurs, est le seul acteur du marché à vous offrir cette souplesse...

Sur les montages financiers offerts par EVOSCIENCES :

► **Quel rapport entre le financement et les autres activités du Groupe ?**

Les trois activités – « price market watch », financement, re-commercialisation - sont indépendantes, mais très complémentaires.

■ Avec notre offre « price market watch », vous pouvez comparer les prix du marché et possédez tous les éléments, avant l'acquisition d'un nouvel équipement, pour prendre la bonne décision.

■ Avec notre offre financière de location évolutive, vous disposez d'un outil souple permettant d'aligner le temps de mise à disposition de vos appareils sur leur durée réelle d'utilisation, et de faire évoluer votre parc instrumental en fonction de vos besoins.

■ Avec notre offre de re-commercialisation, vous pouvez valoriser votre équipement pendant et à la fin de sa période d'utilisation.

Depuis trois ans, nous avons également développé de nouvelles prestations de Support Achats. De l'identification des besoins en laboratoire, à l'étude de marché, la rencontre avec les fournisseurs, et jusqu'à la négociation : de plus en plus de nos clients nous sollicitent désormais pour intervenir en amont du processus d'achat de leurs équipements analytiques.

► **EVOSCIENCES ne compte en France que trois personnes (une trentaine dans le monde). N'aurais-je pas intérêt à travailler avec des structures plus importantes ?**

La grande force d'EVOSCIENCES repose sur sa structure en réseau ; une association de professionnels de culture internationale, spécialistes dans leurs domaines d'activité (PhD, Dr, financiers, business developer...). Ces partenaires d'EVOSCIENCES agissent comme des entités indépendantes avec leurs propres centres de coûts. Toutes ces entités sont sous contrat d'exclusivité réciproque avec EVOSCIENCES SA, ce qui garantit la pérennité du système tout en offrant une réactivité optimale.

Toutes les opérations financières sont en outre portées par des établissements financiers d'envergure internationale, avec lesquels EVOSCIENCES a contracté. Cette relation est totalement transparente. Et, grâce à ces partenariats financiers solides, nous sommes en mesure de proposer à chacun de nos clients des produits financiers répondant à la spécificité des équipements scientifiques de haute technologie ainsi qu'à celles de leur entreprise, qu'il s'agisse par exemple d'une start-up en biotechnologie, d'un groupe pharmaceutique mondial, ou d'un institut de recherche public...

► **Les offres « Price Market Watch » et Support Achats ne sont-elles pas redondantes avec les activités de mon service Achats ?**

En aucun cas, les équipes d'EVOSCIENCES n'interfèrent avec votre service achats. EVOSCIENCES fournit, à partir des transactions étudiées à l'échelle mondiale, une base de connaissances. Ces renseignements (prix constatés, stratégies de négociation, annonces, retraits de commercialisation, promotion, disponibilité d'équipements de

seconde main) sont à la disposition de votre service achats qui l'utilise pour concrétiser son projet d'acquisition matérielle.

De plus, la totale indépendance d'EVOSCIENCES avec l'ensemble des acteurs du marché garantit à notre approche une parfaite objectivité.

Et en ce qui concerne les machines de seconde main

► **D'où sont issus les équipements de seconde main que vous proposez ?**

Les matériels de seconde main que nous proposons ont bien souvent moins de cinq ans. Leurs premiers propriétaires s'en sont séparés généralement pour l'une des trois raisons suivantes : une erreur de choix technologique, un changement de stratégie de l'entreprise, ou encore, le besoin de plus de performance, notamment plus de sensibilité, en faisant l'acquisition d'un équipement de toute dernière génération.

EVOSCIENCES connaît parfaitement l'ensemble des utilisateurs potentiels de ces instruments analytiques : des start-up de

biotechnologie et prestataires de services analytiques, aux plus grands groupes pharmaceutiques, cosmétiques, agro-alimentaires, jusqu'aux entités de recherche publiques et structures d'enseignement. Or, un équipement qui paraît obsolète pour certains, satisfait pleinement les objectifs d'autres laboratoires. Selon le principe du « cascading », nous opérons comme une interface entre ces différents acteurs, dans l'optique de leur trouver le matériel scientifique qui répond le mieux à leurs besoins...

► **Qui installe les équipements de seconde main que vous livrez ? Est-ce que je ne risque pas d'avoir des problèmes avec le constructeur, si j'installe une machine de seconde main ?**

Tous nos matériels de seconde main sont re-qualifiés, installés et garantis par le constructeur d'origine, en Europe et au Canada. Il n'y a donc aucune différence avec un équipement directement livré par le constructeur.

Evosciences a signé des accords de collaboration avec les principaux constructeurs afin que chaque équipement de seconde main proposé soit considéré avec un pack service neuf si demandé (requalification, installation, formation, maintenance, ...)

Précisons à ce sujet qu'EVOSCIENCES est aujourd'hui présent au Canada, son pays d'origine, mais aussi aux Etats-Unis et dans toute l'Europe. Outre l'Allemagne, le Benelux, la France, la Grande-Bretagne et la Suisse, l'Entreprise a développé ses activités en Italie et Espagne

Pour en savoir plus, n'hésitez pas à contacter :

Ludwig KUBACKI,
co-fondateur d'EVOSCIENCES
Tel : +33 320 878 484
Mobile : +33 621 723 621
Fax : +33 320 872 929
Email : lkubacki@evosciences.com
Web : http://www.evosciences.com



Un monde nouveau s'ouvre à l'ARN interférence.

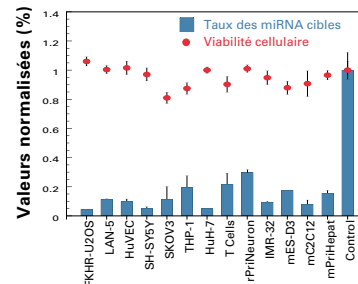
Véritable révolution dans le monde de l'ARN interférence, les siRNA Thermo Scientific Dharmacon® Accell™ sont modifiés pour pénétrer sans agent de transfection dans tout type de cellules.

L'interférence ARN n'est désormais plus limitée par la compétence des cellules à être transfectées mais s'ouvre sans limite à tous les types cellulaires, avec une simplicité et une flexibilité des expériences de « silencing » sans précédent.

- Transfert dans toutes cellules, y compris les cellules primaires.
- Effets off-targets réduits.
- Plus d'effets toxiques inhérents aux agents lipidiques.
- Protocole réduit à deux étapes d'une extraordinaire simplicité.
- Action des siRNA pouvant être prolongée.

Renseignez-vous dès aujourd'hui:

Pour plus d'information, appelez-nous au : 0800 50 84 97
Ou écrivez à perbio.eurotech@thermofisher.com
Et visitez www.thermo.com/perbio



Dharmacon Accell siRNA "silence" efficacement et sans toxicité vos cibles au cœur de toutes les cellules.

Treize lignées cellulaires difficiles à transfecter ont été traitées sans aucune optimisation préalable par les siRNA Accell Cyclophiline B. Leurs mRNA ont été dosés et la viabilité mesurée après 72 heures.

